

Sales Manager (m/w/d)

KÖLN



> 800 SOVEREIGNERS



35 NATIONALITIES



BASED IN 17 EUROPEAN COUNTRIES



> 1.5 MID ANNUAL ORDERS



> 500 VEHICLE UNITS



> 50.000 SQM HANDLING SPACE

Mit knapp 900 Mitarbeitenden, 35 Nationalitäten und 17 europäischen Standorten transportieren wir seit 1998 zeitsensible Fracht auf der Straße und in der Luft – ahead of time. Egal ob mit einer unserer 500 Fahrzeugeinheiten oder unserer Flugzeugflotte, „Speed is our DNA“. Als Unternehmen haben wir uns zum Ziel gesetzt, nicht nur besser zu sein, sondern Transportlösungen anzubieten, die über die Norm hinausgehen. Als stolzer Gewinner des Hanse Globe 2023 ist es unser Bestreben, als Vorreiter in der Logistikbranche auf ökologisch Nachhaltige Lösungen zu setzen. Wir sind unabhängig, zuverlässig und Team-Player. Wenn Du auf der Suche nach einem europaweit führenden Logistik-Dienstleistungsunternehmen bist, welches Dich dabei unterstützt, Deine Ziele zu erreichen, dann bist Du bei uns goldrichtig!

Für unsere Standort in **Köln** suchen wir einen

Sales Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- › Akquisition von Neukunden und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im Bereich Logistik und Air-cargo
- › Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes
- › Marktanalysen zur Identifizierung von Trends und Geschäftsmöglichkeiten
- › Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, um optimale Lösungen für unsere Kunden zu gewährleisten
- › Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Repräsentation unseres Unternehmens

Dein Profil

- › Starke analytische Fähigkeiten sowie eine lösungsorientierte Denkweise
- › Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- › Sicherer Umgang mit gängiger Buchhaltungssoftware sowie MS Office-Anwendungen
- › Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Logistik oder eine vergleichbare Qualifikation
- › Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der Logistikbranche, idealerweise im Bereich Aircargo
- › Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- › Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation
- › Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Sales Manager (m/w/d)

KÖLN



> 800 SOVEREIGNERS



35 NATIONALITIES



BASED IN 17 EUROPEAN
COUNTRIES



> 1.5 MID ANNUAL
ORDERS



> 500 VEHICLE UNITS



> 50.000 SQM
HANDLING SPACE

Warum Du bei Sovereign arbeiten solltest?

- > Du wirst Teil eines sympathischen und motivierten Teams in einem stark wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und zahlreichen Teamevents
- > Coaching, Mentoring und unsere Personalentwicklungsprogramme
- > Weiterbildungsmöglichkeiten in der Sovereign Academy zu allen Themen rund um Logistik
- > Benefits wie eine betriebliche Altersvorsorge, Mitgliedschaft im Urban Sportsclub oder das Deutschlandticket

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung. Bitte sende Deine Bewerbung inklusive Anschreiben und Gehaltsvorstellungen an: career@sovereignspeed.com. Deine Kontaktperson ist: Ana Martins.